

Статья в газете «Иностранец», 2000 год, №47

*В рекламных объявлениях, посвященных иммиграции в Италию, часто встречается выражения "бизнес-иммиграция" и "иммиграция по трудовым мотивам". Но ведь и бизнесмены - тоже работающие люди. Так в чем разница?
Игорь Игумнов, г. Санкт-Петербург.*

Законодательством Италии предусмотрено 4 основных варианта, дающих иностранцу право на проживание в стране в течение неограниченного срока, а также на обращение за гражданством. Среди них два представляют наибольший интерес для россиян. Первый - "наемная работа", при наличии рабочего контракта с неопределенным сроком завершения. К сожалению, найти итальянского работодателя, который имеет права по найму иностранной рабочей силы и готов подписать с вами такой контракт, очень сложно, читай - практически невозможно. Хотя бы потому, что итальянцы скорее возьмут кого-то из уже обретающихся в Италии албанцев или марокканцев, чем будут возиться с российским претендентом на рабочее место.

Поэтому чаще всего россияне идут другим путем: получают право на въезд в страну на основании "самостоятельной работы неподчиненного характера" - в собственной компании. Такой вариант нередко называется "бизнес-иммиграцией". И хотя юридически этот термин не совсем точен, суть действительно сводится к созданию и регистрации в Италии так называемой компании типа S.r.l. (аналог общества с ограниченной ответственностью) и получению права на самостоятельную деятельность на территории страны.

Как правило, такая компания - новая, и при этом полностью принадлежит одному учредителю: третьи лица ни в качестве директоров, ни в качестве учредителей в ней не фигурируют. Минимальный уставной капитал, необходимый компании типа S.r.l., - 20 миллионов лир (около \$9.000). При этом компании не обязательно открывать административный офис, но придется обзавестись реально функционирующим юридическим адресом.

Важной особенностью итальянского законодательства является то, что оно не предъявляет никаких особых требований к вновь созданной компании. Не важно, каков ее годовой оборот, какова сумма уплачиваемых налогов, сколько наемных работников в ней работают. Нет даже необходимости ежегодно доказывать, что компания успешно функционирует. Успех бизнеса - личное дело бизнесмена, объем налоговых отчислений - область его отношений с налоговыми, но никак не с иммиграционными органами. Последние выдвигают единственное условие: быть законопослушным во всех отношениях.

Другая немаловажная законодательная особенность Италии состоит в том, что руководитель новой фирмы имеет право работать не только в своей, но и в любой другой компании, то есть получает доступ на рынок труда.

Раз в год руководство компании типа S.r.l. обязано сдавать балансовый отчет. Однако отчеты по отдельным видам налогов предоставляются ежеквартально или даже ежемесячно. Не вдаваясь в подробности, скажем, что основными налогами являются: налог на добавленную стоимость (I.V.A.), корпоративный налог IRPEG (этим 37-процентным налогом облагается чистая прибыль компании за вычетом всех допустимых затрат), специальный налог IRAP (который тоже исчисляется из чистой прибыли и очень напоминает собой налог на прибыль, действующий во многих странах) и налог на дивиденды (в настоящий момент он не имеет твердой ставки в связи с изменением законодательства Италии). Вообще итальянская налоговая система очень запутана и разобраться в ней по-настоящему могут только специалисты. Но одно можно сказать точно: общая ставка налогов в Италии ниже, чем в соседних Германии, Франции, Швейцарии и уж тем более, чем в скандинавских странах.

Теперь о том, что же получит иностранец, в нашем случае - россиянин, въехавший в Италию для ведения самостоятельной работы. Прежде всего, он и его семья получают вид на жительство и резиденцию республики Италия с правами, практически идентичными правам граждан: на работу и ведение бизнеса не только в Италии, но и в Европейском союзе в течение неограниченного срока, на бесплатное медицинское обслуживание, на образование, на социальное и пенсионное обеспечение и

множество других прав. Законы Италии не запрещают двойное гражданство, не требуют от иммигрантов неперемного владения итальянским языком, не ограничивают переселенцев в выборе места жительства - обладатели вида на жительство в Италии могут жить как в самой Италии, так и в любой стране ЕС. Естественно, статус резидента Италии позволяет иностранцу свободно перемещаться в рамках Шенгенского пространства, а также без виз въезжать в несколько десятков других государств мира.

Наконец, еще одно немаловажное обстоятельство. Новый житель страны, первый раз покупающий жилье в Италии, может рассчитывать на долгосрочный ипотечный кредит в размере до 90% от стоимости жилья.

Прибавьте к этому тот факт, что оформление иммиграционной визы в посольстве Италии не требует прохождения собеседования, сдачи языкового экзамена и даже предоставления справки о лояльности - то есть об отсутствии серьезных проблем с российским законодательством в прошлом. Главное - доказать итальянской стороне, что у вас есть соответствующая квалификация для управления вновь создаваемым бизнесом и необходимая сумма для его инициирования. А размер ее таков, что сразу становится ясно: Италия открыта не только для "миллионщиков", но и для предпринимателей средней руки - с хорошей головой, чистыми руками и здоровым честолюбием.